

## « شرایط بازاریابی »

مقدمه :

شرکت زال تنها بازاریابی محصولات و تولیدات شما در روسیه را مدیریت می نماید .

روش همکاری :

۱. قبل از عقد قرارداد ، پیشنهاد شما برای بازاریابی محصولات ، تولیدات یا خدمات شما ؛  
بدون دریافت وجهی ؛ مورد بررسی قرار گرفته و در صورت وجود امکان فروش آنها در  
روسیه ، وارد قرارداد می شویم .

۲. این قرارداد می تواند به تنهایی یا به عنوان مکمل قرارداد نمایندگی منعقد گردد .

هزینه ها :

الف - حقوق ثابت ( هزینه اولیه بازاریابی ) ۱۰۰۰ دلار ماهانه

ب - حقوق متغیر : شرکت زال پس از عقد قرارداد بین شما و طرف ارقامی به شرح زیر  
دریافت خواهد نمود :

۱. ۲٪ از مبلغ کل قراردادهای فروش محصولات و نهاده های کشاورزی .

۲. ۴٪ از مبلغ کل قراردادهای فروش مواد غذایی .

۳. ۸٪ از مبلغ کل قراردادهای فروش مصالح ساختمانی ، قطعات خودرو و . . .

۴. ۱۰٪ از مبلغ کل قراردادهای فروش خدمات .

توجه :

منظور از بازاریابی ، استخدام پاره وقت ( روزی دو ساعت ) یک کارشناس بازاریابی برای معرفی  
کالا یا خدمات شما به شرکت های روسی است . در صورت لزوم و پس از اعلام موافقت شما و  
تامین هزینه ۵۰۰۰ دلار در ماه ، کارشناس ما ، تمام وقت در خدمت بازاریابی شما خواهد بود .

بازاریابی مورد نظر این قرارداد شامل : ارائه نمونه ، کمپین تست و شناساندن کالا و هیچ نوع تبلیغات نیست ! لذا در صورت تمایل به انجام چنین خدماتی ، لازم است قرارداد جداگانه ای با شرکت های تبلیغی مسکو منعقد نمایید چون این موارد در تخصص شرکت زال نمی باشند .

هزینه بازاریابی اقلام دیگری که ذکر نشده اند توافقی است .